



# 流通業基礎

本コースでは、流通業をターゲットとしたソリューション提案型の営業活動を実践するために卸売業や小売業の基本機能からSCMといった管理手法まで、営業を展開していく上で必要な業種知識を習得します。

## コースの特長

- ◆ 流通業の基礎知識からソリューション提案型の営業活動を実践するために必要な知識を体系的に学習
- ◆ 各章の事後テストで学んだことをチェックしながら学習を進めていくことで理解を促進
- ◆ イラストを使った図解、ナレーションによりわかりやすく解説
- ◆ タブレット・スマートフォンでの学習も可能

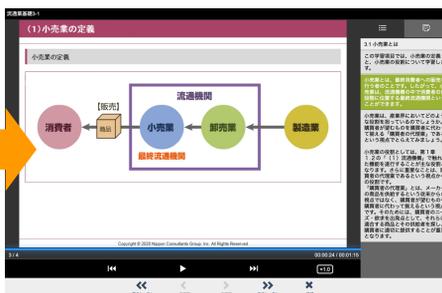
## 学習の流れ

### ■ 製品が生産され、消費者の手に届くまでに流通業が果たす基本的な役割について学習



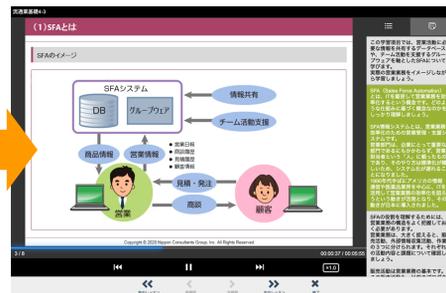
流通の社会的役割、規模、機能、日本における特色など、流通業の定義を学習します。

### ■ 卸売業と小売業について学習



卸売業と小売業の特徴、機能、分類など基本事項を確認し、その後、それぞれの業界の現状と課題について理解を深めます。

### ■ ITなくしては構築できない流通業の様々な仕組みについて学習



流通業の課題解決と関連の深い、サプライ・チェーン・マネジメント (SCM)、カスタマー・リレーションシップ・マネジメント (CRM)、そしてセールスフォース・オートメーション (SFA) について学習します。

### ■ 事後テスト



各章の終わりには、その単章で学習したことの理解度をチェックするための事後テストがあります。

### ■ 流通を取り巻く行政とその影響を学習



流通行政の変遷とともに、流通法規として特に重要なものを学習します。

体験用ID発行中!!

詳細はホームページをご覧ください <http://www.niccon.co.jp/elg/>

**第1章 流通業の定義**

- 1.1 流通とは
- 1.2 流通機構の構成要素

**第2章 卸売業**

- 2.1 卸売業とは
- 2.2 卸売業の分類
- 2.3 卸売業の現状と課題

**第3章 小売業**

- 3.1 小売業とは
- 3.2 小売業の分類
- 3.3 小売業の業態化
- 3.4 小売業の現状と課題
- 3.5 業態別状況
- 3.6 インストア・マーチャンダイジング

**第4章 流通業とIT**

- 4.1 サプライ・チェーン・マネジメント
- 4.2 CRM
- 4.3 SFA

**第5章 流通行政**

- 5.1 流通行政の変遷と関連法規

## コース概要

<b>受講料</b>	1人につき12,650円（税込）	<b>受講期間</b>	4ヶ月（標準学習時間：計8時間）
<b>受講方法</b>	ASP版提供	<b>学習対象者</b>	流通業へのソリューション（課題解決）提案を行う営業担当者／入社3年目までの若手社員・配転者

## 動作環境

**【パソコン】**

OS: Windows 10 / 11, macOS 10.15以降  
 ブラウザ: Windows[Microsoft Edge, Firefox, Chrome]、Mac[Safari]  
 ※Windows 8.1以下およびInternet Explorerは、動作保証外となります。  
 ※シンクライアントなど仮想デスクトップ環境は、動作保証対象外となります。

**【タブレット、スマートフォン】**

OS: iOS 14以降、iPadOS 14以降、Android 9以降  
 ブラウザ: iOS/iPadOS[Safari]、Android[Chrome]

**【通信環境】(パソコン、タブレット、スマートフォン共通)**

2Mbps以上(4Mbps以上推奨)  
 ※2Mbpsを下回る通信環境では再生できない場合があります。

**内容・お申込みに関するお問い合わせ先**

株式会社日本コンサルタントグループ メディアセンター  
 〒161-0033 東京都新宿区下落合三丁目16-14  
 TEL: 03-3565-3976 FAX: 03-3565-0961  
 MAIL: bel\_sales@niccon.co.jp  
 WEB: http://www.niccon.co.jp/elg/

**販売店**

**eラーニング「流通業基礎」コース 申込書 FAX: 03-3565-0961**

■ 申込金額 1人につき12,650円（税込） ×		名 =		円
■ 会社名	■ 部署		■ 役職	
■ 申込責任者名	■ 住所 〒			
※実際に受講する方については別紙名簿を作成していただきます				
■ TEL	■ FAX			
■ MAIL	■ 開講希望日 ( ) 月 ( 1日 ・ 15日 )			

弊社では、経営コンサルタント業務における商品、関連するアフターサービス、新商品・サービスに関する情報をお知らせする目的で、個人情報保有しております。いただいた個人情報は、お問い合わせ内容に関するお答え、必要に応じた資料送付などに利用いたします。また今後、前述の目的にも利用いたします。

個人情報の取り扱いに関するお問い合わせ先 営業本部: 03-5996-7541