

ITPS養成講座(資格連動型)

- ITPSの養成講座は、通常4日間のカリキュラムで構成されている営業研修です。
- 企業ケースを使用して、ITPSのセールスステップをグループワークで擬似的に体験していきます。
- 最終日にはスキル試験を受験します。
(ITPS養成講座(4日間コース)を全単元受講すると知識試験が免除になります。)

	第1日目	第2日目	第3日目	第4日目
9:00	■オリエンテーション	4-2)実習: 詳細調査(4章) ・ケース説明 ・講義 ・実習	5-2)実習: 課題解決(5章) ・講義 ・実習	<実習継続> ・講義 ・実習
	1)基礎講座 ①ITPSの基本(1章) ②優秀なITPSの行動(9章) ③ITPSの営業ステップ ④ケース解説			7-1)講義: 提案活動(7章)
12:00	2)講座: 自社・市場分析(2章)	<実習継続>	<実習継続>	7-2)実習: 提案活動(7章) ・講義 ・実習
	3-1)講座: 事前調査(3章)			
	昼食	昼食	昼食	昼食
13:00	3-2)実習: 事前調査(3章) ・ケース概要説明 ・講義 ・実習	<実習継続>	<実習継続> ・発表と解説	<実習継続> ・実習(提案書作成) ・発表と解説(プレゼンテーション) ※受講生による相互評価
	<実習継続> ・発表と解説	<実習継続> ・発表と解説(仮説課題)	6-1)講座: 代替案企画(6章)	8)講義: 提案後フォロー(8章)
4-1)講座: 詳細調査(4章)	5-1)講座: 課題解決(5章)	6-2)実習: 代替案企画(6章)		
17:30				■スキル試験